

canias

PLASTİK SEKTÖRÜ

CANIAS İLE BAŞARIYI YAKALAYIN

**ROMWELL İLE
SEKTÖR DENEYİMİ**

romwell
die zukunft spricht für uns

Standardımızı,
gereksinimlerinize
göre oluşturduk.

Akıllı fabrikanız için
güçlü ve sürdürülebilir
çözümler!



**#Bize katılmaya
hazır mısınız?**

Plastik Sektörü

Plastik endüstrisi dünyanın en hızlı büyüyen sektörlerinden birisi. Bunun nedeni de hızlı büyüyen diğer sektörlerde plastik kullanımının artması.

Plastik sektörü için önemli noktalar, öncelikle kişiselleştirilmiş, müşteriye özel parçaların üretimi ve üretim süresinin kısaltılması olarak değerlendirilebilir. Endüstri 4.0 alanındaki gelişmelerle birlikte, tedarikçiler ve müşteriler ile iç departmanlar ve süreçler arasında giderek daha yakın bir entegrasyon gerekliliği doğmuştur. Yeni teknolojiler sayesinde, küçük partiler bile ekonomik olarak üretilebilir. Değer zinciri boyunca bağlantı, yüksek düzeyde bilgi alışverişini beraberinde getirmiştir.

Uygun bir kurumsal çözüm, bu sektördeki gelişmelerin mükemmel şekilde entegre edilmesine yardımcı olur.

Başarı Hikayesi Romwell

Doğru ERP sistemi ile fırsatlar yaratın

Artan taleplerle, şirketler genellikle Excel veya Access gibi standart yazılımları kullanırken bazı sınırlar dahilinde kalmak zorunda kalır. O zaman mevcut ihtiyaçları karşılayan ancak onlarla birlikte büyüyen modern ve geleceğe dönük bir ERP sistemi gerekli hale gelir. Ambalaj çözümleri uzmanı romwell GmbH bu deneyimi yaşadı ve başarılı bir ERP sistemi ile tanıştı.

Bugün, ürün yelpazesi, oluklu mukavvadan yapılan karmaşık şekilli parçalardan çok çeşitli katlama sistemleri ve membran dolgulu ambalajların yanı sıra farklı varyasyonlarda lamine edilmiş plakalar ve dolgu profillerine kadar uzanmakta. Bunlar, mümkün olan en basit ve en ekonomik yollarla optimum ürün korumasına ulaşmak amacıyla her zaman müşteriye özel çözümler. Bu arada üç ürün alanı bulunuyor: Klasik oluklu mukavva pedler, membran pedler ve sözde büküm alanından ürünler. Elbette bugün bu segmentlerin her birinde rakiplerimiz var. Ancak bizim avantajımız, müşteri için üç paketleme hattının tamamından doğru paketleme çözümünü geliştirmemiz. "Bu, piyasa benzersiz" diyor romwell GmbH Genel Müdürü Oliver Krogh. Ve BT yöneticisi Sven Appel ekliyor: "Müşterilere tüm ambalaj malzemelerini sağlıyoruz ve onlara kendi geliştirdikleri paketleme makinelerimizi ücretsiz sağlıyoruz. Bu tabii ki müşterilerimiz için ilginç çünkü düşük satın alma maliyetleri söz konusu."

En büyük tüketici endüstrisi yaklaşık yüzde 20 ile otomotiv sektörü. Oliver Krogh, müşteri tabanını „Farlar, fren diskleri ve diğer yedek parçalarla yapılan satış sonrası süreçlerden oluşuyor“ diyerek tanımlamaktadır. Ancak, müşterileri için iadelerle ilgilenen veya ürünleri nakliyeden önce paketleyen birçok lojistik şirketi de var. Cironun yüzde 85'i Almanya'da üretiliyor, geri kalanı komşu Avrupa'ya ihraç ediliyor. Önümüzdeki yıl, şirket ve 100 çalışanı 20 milyon Euro ciro engelini aşmak istiyor.

ERP ile büyümeyi destekledik

Şirketin rotası bir süredir bir büyüme yolunda olduğundan, şirket mevcut araçları güvenli bir yatırım ve geleceğe yönelik bir ERP sistemiyle değiştirmek istedi. 2009'a kadar, BT departmanı görevleri hala Microsoft standart ürünleri Access ve Excel ile yürütülüyordu. Teslimat faturalarının ve üretim planlamasının oluşturulması Excel aracılığıyla yapıldı ve esas olarak üretim müdürünün sorumluluğundaydı. Lexware yazılımı finansal muhasebe için kullanıldı ve Access de bize bir

CRM modülü olarak hizmet etti "diyor Sven Appel. „Diğerimiz, fiyat teklifinden siparişe ve üretimden faturalandırmaya kadar operasyonel olarak ilgili tüm verileri tek bir sistemde merkezi olarak yönetmekti,“ diye ekliyor BT yöneticisi. Kapsamlı pazar araştırması yapıldı, CEBIT ticaret fuarında değerlendirmeler yapıldı ve son olarak üç ERP çözümü kısa listeye alındı: SAP, Microsoft Dynamics NAV ve IAS'tan caniasERP. Sunumlarından sonra Dynamics NAV ve caniasERP seçimde kaldı. Maliyet açısından ikisi arasında pek bir fark yoktu, ancak caniasERP çok daha esnek bir sistemdi“ diyor Oliver Krogh. Seçim için belirleyici nokta buydu.

“Ve böylece yönetim, BT ve bölüm başkanları tarafından ortaklaşa alınan karar, açıkça Karlsruhe merkezli Industrial Application Software GmbH (IAS) ERP standardı caniasERP'nin lehineydi. caniasERP'yi bir tür temel sistem olarak tanımladık. İlgilenmek zorunda olmadığımız farklı işlemlere sahip kapsamlı bir temel yapı kiti. Bu nedenle prensip olarak tüm endüstrilere uyuyor“ diyerek Appel ERP çözümünün ana hatlarını çiziyor. “Örnek olarak, bir teklifin oluşturulmasından faturaya kadar standart sistemde yer alan belge akışından bahsedebiliriz. Doldurmak için ek alanlara ihtiyacımız var. Ve formlarımız farklı görünüyor“ diyor ve devam ediyor BT yöneticisi, “Bu yüzden standart sistemde mevcut olanı kullanıyoruz ve geri kalanını ona kolayca ekleyebiliyoruz. Bu sistemle ilgili özel olan şey bu.”

Kendi uyarlamaları ve yenilikleri

“Bununla, diğer şeylerin yanı sıra, proje yönetimini kastediyor: Burada, bir müşterinin talebinden malların üretim ve teslimatına kadar olan süreç eşleştirilir. Şirket, sipariş durumunun her zaman bilinmesi ve gerekli adımların ofis ve geliştirme departmanları tarafından hazırlanıp programlanabilmesi için bu süreçleri ayrı bir işlemde yönetmek ve izlemek istedi. Bu bizim için önemliydi, ancak standartta bu form yoktu. Şimdi, özellikle bizim için programlanan proje modülü

o kadar derinlemesine entegre edildi ki, her müşteriye tıklayabilir, projelerini, mevcut durumu görebilir ve hatta B varyantının neden A varyantı değil, neden burada kullanıldığını bile anlayabilirsiniz. Her şey belgelmiş durumda" diyor Oliver Krogh mutlu bir şekilde.

"Yeni yöneticimiz, şirketin faaliyetlerinin performansını belirleyen bir Temel Performans Göstergesi olan bir KPI'ye ihtiyaç duyduğundan, IAS ile bir değerlendirme modülünü de başlattık" diyerek Appel başka bir yeniliği dile getiriyor. "Artık bunu ERP'den kontrol edebiliyoruz ve Excel'den herhangi bir şeyi bir araya getirmeye gerek yok" Personel yönetimi dışında neredeyse her şey yeni ERP sistemiyle yapılıyor. Üretimde otomasyon gibi hala kullanılmayan modüller var, ancak caniasERP'nin hizmet portföyünün yüzde 80'inden fazlası halihazırda kullanımda. Sistemden bilançolar veya kar ve zarar tabloları oluşturmaya izin veren bütçe modülü gibi araçlar yakında entegre edilecek."

"Elbette bazı süreçler de yeniden düzenlendi. Bir ERP sistemi kullanmak kendinizi kontrol etmek için de bir fırsat sunar. Standartı olabildiğince kullanmak istiyorsanız, süreçlerinizi de buna göre uyarlamalısınız," diye ekliyor CEO.

İyi organize edilmiş proje planlaması

„caniasERP'de biz de sürekli olarak optimize ettiğimiz bir işlemi kendimiz geliştirebildik“, diye anlatıyor Sven Appel. Proje planlaması için, bir satış elemanının bir müşteriyle ilk tartışma içeriğini kaydetmek - örneğin bir kırılmayı iyileştirmek için önemlidir. Örneğin lojistiği değerlendirin veya zayıflattın. Bu, daha sonra, ürün örneklerinin CAD çizimleri veya fiziksel olarak tedarik edilmesi gibi belirli görevlerle sonuçlanır, böylece şirketin kalbi olan geliştirme, bu önemli verilerle başlayabilir. Geliştirme ayrıca ne kadar süreceğini de ekler. Bu aynı zamanda iş akış süreçlerinin buna göre planlanmasına ve herhangi bir değişiklik olması durumunda projeye dahil olan herkesin bilgilendirilmesine olanak tanır. Her zaman devam eden 50 ila 100 projemiz var ve aynı zamanda göz kulak olmamız gerekiyor. Bu artık çok iyi çalışıyor" diye ekliyor.

Diğer bir örnek, yapının bağlantısı. Orada yeni bir makine tasarlandıysa, sistemde henüz bir ürün bulunmamakta. Geçmişte her şey Excel'de manuel olarak oluşturulurken, günümüzde tasarım departmanı parça ve malzeme listelerini CAD uygulaması üzerinden ERP sistemine aktarıyor, burada ürünler otomatik olarak ilgili ürün numarasıyla üretiliyor ve hatta standart tedarikçiler depolanıyordu. Bu, satın alma departmanının makinenin tamamını sipariş etmesini sağladı. Tasarımcılar tarafından yapılan değişiklikler çizimler de dahil olmak üzere otomatik olarak güncelleniyor ve böylece hatalı siparişler göz ardı ediliyor. EDI modülü,

ERP yazılımında standart bir arayüz olarak mükemmel çalışıyor.

Gelecek için iyi konumlandırma

Romwell GmbH'de caniasERP ERP sisteminin en önemli özelliği esnekliği ve açıklığıdır: „caniasERP son derece esnek ve neredeyse tüm işlemleri harici bir danışman olmadan gereksinimlerimize uyarlayabiliriz. Bunlar diğer ERP programlarına göre iki büyük avantaj" diyor Sven Appel. "Bu, bir yandan IAS tarafından sağlanan kaynak koduyla, diğer yandan yazılım tedarikçisi tarafından geliştirilen programlama dili ve geliştirme ortamı TROIA ile mümkün oldu. Temel SQL bilginiz varsa, basit işlemleri sadece birkaç komutla hızlı bir şekilde programlayabilirsiniz" diyor Sven Appel deneyimlerini anlatıyor. Ve zamanla daha karmaşık özelleştirmeler yazılabilir. TROIA programlama dili dahil, geliştirme ortamına aşina olmak için bir eğitim mevcut. Örneğin, artık finansal muhasebe verilerinden likidite raporları ve benzerlerini oluşturabileceğimiz birçok değerlendirme oluşturduk. Sonuçta, tüm diyalogları kendimiz tasarlayabilir ve karmaşık şeyleri hızlı bir şekilde uygulayabiliriz" diye ekliyor BT yöneticisi.

"caniasERP'de biz de sürekli olarak optimize ettiğimiz bir işlemi kendimiz geliştirebildik"

Ve Sven Appel "Oldukça basit çalıştığı için herkes sistemle çalışmayı seviyor. Çalışanlarımız kısa sürede caniasERP sistemi ile çalışmaya alıştı ve kabullendi. Servis teknisyenleri bile raporlarını oraya yazıyor. Başka şirketlerden gelen ve diğer sistemlerle çalışan çalışanların kısa bir süre sonra caniasERP'yi çok takdir etmelerini sağladık" dedi.

Genel Müdür Oliver Krogh, "Geçmişte üretkenlik ve gelir açısından bugün yaptığımız şeyi asla başarmazdık. Eskiden 100 makale yönetirdik, bugün iki binin üzerinde makale yönetiyoruz. Ve ERP sistemimizin bireyselliği ve esnekliği sayesinde adım adım büyümeye devam edebiliyoruz. "Yakın geleceğe bir bakış, şu anda ana konunun tam bütçeleme olduğunu gösteriyor. Ancak bir sonraki adım, Endüstri 4.0'a doğru hareket ediyor: "Üretimi birbirine bağlamak ve makineleri entegre etmek istiyoruz, böylece proses verileri doğrudan onlardan alınabilir. Depoda dijitalleşme ve bugün hala kullanılmakta olan bir dizi manuel süreç, önümüzdeki yıl için çalışmayı planladığımız konu başlıkları. Elbette IAS ve caniasERP ile" diyerek memnuniyetini dile getiriyor.



Mevcut Gereksinimler

1.

Belirli pazar gereksinimleri

Düşük ve çok yüksek hacimlerde üretilen çok çeşitli sektörlerin tedariki ve çok çeşitli özel ve müşteriye özgü ihtiyaçların üretilmesi önemli bir özelliktir. Yatay ve dikey ağ oluşturmayı teşvik eden ve potansiyeli açan teknolojilere talep artıyor. Tüm değer zinciri boyunca işbirliği, burada etkili çözümler yaratabilir.

2.

Dijital dönüşüm, yeni iş modelleri ve ürün ve süreçlerdeki diğer inovasyon alanları

Proses otomasyonu, sensör teknolojisi ve üretim verilerinin dijital kaydı ve işlenmesi önemli noktalar. Aynı üretim tesislerine uzaktan erişim için de geçerlidir. Teknolojik gelişmeler yeni faaliyet alanları oluşturmaktadır. Bu, ürün ve süreç inovasyonu aşamalarının ortaya çıkmasını destekler.

3.

Döngüsel ekonomi

Döngüsel ekonomi, çevresel, sosyal ve yönetim (ÇSY) ilkelerinden kaynaklanan sürdürülebilirlik doğrultusunda, geri dönüşüm ve kaynak verimliliği ile ortaya çıkan ürün sorumluluğu, iş faaliyetlerinin merkezinde yer almaktadır. Sonuç olarak, kaynak tasarrufu sağlayan süreçler, mekanik ve kimyasal geri dönüşüm, ayırma ve işleme için geri dönüşüm sistemleri ve geri dönüştürülmüş işleme alanlarında iyi çözümlere olan talep güçlü bir şekilde artmaktadır.

4.

Plastiklere yönelik artan talep

Sektörün büyümesi, inşaat, otomotiv, havacılık ve elektronik gibi hızlı büyüyen sektörlerde artan plastik kullanımıyla daha da ivme kazanıyor.

Sizin için

Geliştiriyoruz

// Endüstri 4.0

Kapsamlı IoT araçları ve Büyük Veri, Akıllı Fabrika sürecinde en büyük destekçiniz.

// Tam şeffaflık

Potansiyeli kontrol etmek ve belirlemek için gerçek zamanlı analiz ve raporlama.

// Kalite kontrol

Analiz raporları dahil değer zinciri boyunca kapsamlı kalite kontrol süreçleri.

// Süreç oryantasyonu

Verimliliği ve makine kullanımını optimize etmek için sektöre özel süreçler.

// İzlenebilirlik

Parti bazında hammadde ile üretim yaparak izlenebilirliğin sağlanması.

// Esneklik

canias4.0, tüm projelerde maksimum esneklik ve uyarlanabilirlik sağlar.

Spesifik ve odaklanmış

Size özel çözümümüz - Plastik sektörü

Plastik endüstrisi için canias4.0 çözümü, ürünlerinizin ve süreçlerinizin kalite düzeyini artırmada sizi destekler, süreç etkinliğini ve yenilikçi yeteneğinizi, verimliliği, esneklik ve üretkenliği destekler. Ayrıca müşteri odaklı ve teslimat tarihlerinde sorunsuz bir şekilde kontrol edilebilir. canias4.0 ile mükemmel işleyen bir değer ağı ve olağanüstü bir araştırma altyapısı oluşturabilirsiniz.

Kurumsal Kaynak Planlaması

canias4.0 teklifi, endüstrinin ihtiyaçlarını karşılamak için özel olarak tasarlanmış standart bir ERP çözümü içerir. Üretimden malzeme yönetimine, tedarikten finansal muhasebeye kadar süreçleri ve projeleri uygun şekilde haritalandırmak ve desteklemek için gerekli tüm modülleri ve özellikleri sunar. Ve bunların hepsi en son teknolojide sunulmaktadır. Aynı zamanda canias4.0 ile size her an kişisel ihtiyaçlarınıza göre uyarlanabilen esnek bir çözüm sunuyoruz. canias4.0'ın benzersiz avantajı budur.

Endüstri 4.0

Çözümümüz modüler bir yapıya sahiptir. Bu, ihtiyaçlarınızı karşılamak için gerekli işlevselliğe ve açık kaynaklı yapı sayesinde esnek bir şekilde uyarlayabilme özelliğine sahip olduğu anlamına gelir. Kapsamlı ERP sistemi, Endüstri 4.0 teknolojimizle entegre edilmiştir. Portföy, tüm ilgili verileri toplayabilmeniz, depolayabilmeniz, yönetebilmeniz ve değerlendirebilmeniz ve böylece akıllı fabrikanızı mükemmel şekilde kontrol edip optimize edebilmeniz için IoT araçlarını ve cihazlarını ve güçlü veritabanı yönetim sistemimiz iasDB'yi içerir.

Bulut

canias4.0 bir bulut çözümü olarak kullanılabilir yapıdadır. Bu, donanımda büyük yatırımlar yapmak zorunda kalmadan sağlayıcıların verimliliğinden, esnekliğinden, hızından ve uzmanlığından yararlanabileceğiniz anlamına gelir. Gereksinimler değişirse, altyapı buna göre kolayca ölçeklendirilebilir.

Temel

Modüller



Sabit Kıymetler



Rotalar



Envanter Yönetimi



Temel Uygulamalar



Üretim Planlama ve Kontrol



Bakım Yönetimi



Doküman Yönetimi



Satış Yönetimi



Proje Yönetimi



Ürün Ağaçları



Satınalma



Kalite Yönetimi

Tam olarak ihtiyacınız olan çözüm

Size sunduğumuz özellikler

canias4.0'ın esnek yapısı sayesinde standart uygulamaların yanı sıra plastik sektörüne özel alternatif ürün ağacı gibi süreçler, farklı özellikteki hammaddelerle özel üretim, üretimde hazırlık sürelerinin yönetimi, kod yapısı, kalıp tasarımı ve yönetim kolaylıkla yönetilebilir.

Proje yönetimi yapısı

Proje yönetimi yapısı, ürünlerin proje olarak görüntülenmesine, üretilmesine ve izlenmesine izin verir. Bu nedenle canias4.0, diğer şeylerin yanı sıra, fizibilite analizleri, ürün tasarımları, kalıp yapımı ve yönetimi, kalite süreçleri, fon yönetimi, önemli proje noktalarının hatırlatılması ve çalıştırılması kolay uygulamaları kullanarak ürün maliyetlerinin hesaplanmasını destekler.

Ürün tasarımı ve numune yönetimi

canias4.0, müşterinin tasarımına veya şirketin kendi ürün tasarımına göre projelerin uygulanmasına olanak sağlar. İlk olarak firmanın laboratuvarlarında test edilen, üretim onayı için müşteriye sunulan numunelerin, üretim başlamadan önce numune oluşturma ve izleme uygulaması sürecini destekler.

Ürünlerin uçtan-uca izlenebilirliği

Plastik sektöründe yaygın olan, özellikle yüksek hacimli üretimde parti bazında üretim de yapılmaktadır. Bu sayede ürünün izlenebilirliği garanti altına alınmış olur.

Kalite kontrolü ve satıcı değerlendirmesi

Belirli kalite standartlarına göre üretilen ürünler, sadece operasyonel bir kalite kontrolüne değil, aynı zamanda müşteri tarafında kalite kontrollerine de tabi olabilir. Bu, kalite kontrol numuneleri dahil olmak üzere müşteriye onay için sunulan Analiz Sertifikalarının (CoA) yönetimini içerir. Ayrıca, gelen mallarda kalite ve proses kalite kontrolleri, çok kriterli satıcı değerlendirmeleri ile birlikte gerçekleştirilebilir.

Değişiklik yönetimi ve alternatif malzeme yönetimi

Kapsamlı değişim yönetiminin bir parçası olarak, ürünü, üretimi ve maliyetleri doğrudan etkileyen tüm değişiklikler raporlanabilir, yönetilebilir ve takip edilebilir. Örneğin ürün tasarımı, ürün ağaçları, güzergah ile ilgili süreçler olabilir. Ek olarak, özel bir ürün formülü

değişiklik yönetimi mevcuttur. Alternatif malzeme yönetimi, karışımların alternatif hammaddeler kullanılarak üretilmesini sağlar. Bunlar sistemde takip edilebilir.

Mobilite

canias4.0'ı mobil olarak, örneğin endüstriyel tabletlerde çalıştırma yeteneği, süreçlerin ve şirket içi lojistik hareketlerinin sorunsuz bir şekilde yönetilebileceği anlamına gelir.

Size özel

Çözümler

Kodlar: İmalatçı tarafından atanan kodlarla veya müşteri tarafından sağlananlarla üretim yapılabilir.

Kalıp Yönetimi: Belirli müşteri kalıpları için, ürün kalıbı oluşturma ve izlenebilirliklerini desteklemek için bu kalıpların yönetimi ve amortismanı için farklı yöntemler kullanılabilir.

Kurulum Süresi Yönetimi: Hazırlık sürelerini yönetmek için gerekli süreçlerden biridir. Kapasite planlaması sırasında bu süreleri en aza indirmek için formüller kullanılır.

Kişiyeye özel üretim: Bir ürünün müşteri istekleri doğrultusunda farklı standartlarda veya özelliklerde hammaddeler kullanılarak üretilmesi sağlanabilir.

Alternatif ürün reçetesi: Bir ürünün, aynı ürün adıyla formül olarak değişen birkaç alternatifi olabilir.

ias

Industrial
Application
Software

www.canias.com